

Alternance  
**2 ans**

**BAC  
+5**

## Master Marketing Commerce Distribution et Achats

Le marketing et le commerce déterminent la politique de développement des entreprises. À l'issue de ce master, les étudiants seront capables de gérer un centre de profit dans le domaine des services ou de l'industrie. Ils pourront piloter l'activité grâce à leur connaissance du marketing, des achats, de la distribution et de la relation client.



### SALAIRE

à partir de

**935 €**

**net par mois**

(de 21 à 25 ans en apprentissage)



### RYTHME

**2 semaines**  
de cours pour  
**4 semaines**  
en entreprise



### RÉUSSITE

**100 %**  
de diplômés  
(sortants 2023)

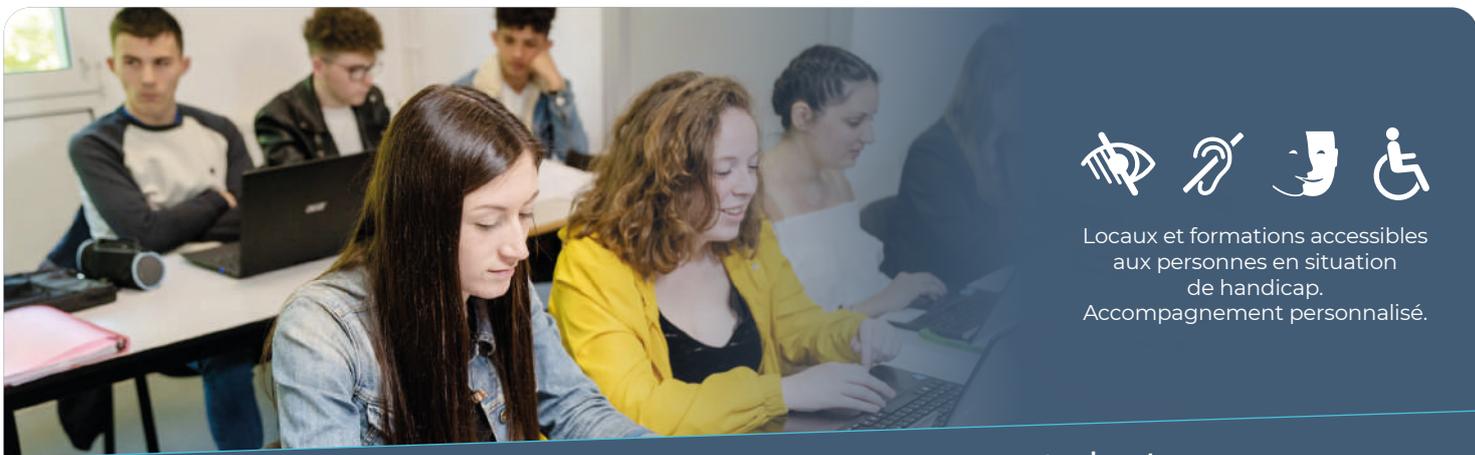
Formation gratuite (financée par l'entreprise) et rémunérée

Master "Gestion de production, logistique, achats" de niveau 7 délivrée par l'Université de Bretagne Occidentale et enregistré au RNCP sous le numéro 35921 jusqu'au 31/08/2026. Code NSF 311p. Accessibilité VAE : vae.gouv.fr



**Inscrivez-vous sur [candidature.monmaster.gouv.fr](https://candidature.monmaster.gouv.fr) !**

Retrouvez sur [isffel.fr](https://isffel.fr) les modalités de **candidatures**,  
des **témoignages**, les **programmes détaillés**, nos **événements**...



Locaux et formations accessibles aux personnes en situation de handicap. Accompagnement personnalisé.

## Master Marketing Commerce Distribution et Achats

### PUBLIC

- Bac+3 validé en Commerce, Achats, Gestion, Management, International
- L3 en Économie, Gestion, AES, Droit...
- Admission directe possible en Master 2 (avec un Bac +4 validé) sous réserve de places disponibles.

### MÉTIER VISÉS

Chef de projet marketing, Chef de produit, Ingénieur d'affaires, Chef de secteur, Manager de point de vente...

### PROGRAMME

- **Tronc commun** : Environnement économique et juridique, Marketing transactionnel et relationnel, Management & RH, Pilotage de la performance, Gestion de la production, Innovation et Créativité, RSE
- **Parcours MCDA** : Négociation & Achats, Distribution & E marketing, Stratégie marketing & relation client ; Pilotage d'un centre de profit ; Management des équipes commerciales ; Anglais Appliqué ; Projet "Stratégie commerciale"

L'ISFFEL est centre de passation du test Linguaskill



Locations possibles à la semaine  
(90 à 120 € en moyenne)

### ENTREPRISES D'ALTERNANCE

Si vous êtes recruté, nous vous guidons pour la recherche d'une entreprise et faisons le maximum pour vous proposer un contrat d'alternance répondant à vos critères (secteur d'activité, zone géographique...).

Exemples concrets de missions confiées : pilotage de projets marketing et d'opérations commerciales, animation des équipes de vente, contribution à la politique achats, accompagnement à la digitalisation, amélioration et structuration des process de parcours et de la relation clients...



### 2/3 des contrats trouvés

grâce à l'ISFFEL  
(moyenne rentrées 2023)



**88 %**  
**d'insertion**  
(sortants 2022 ayant répondu à l'enquête 3 à 5 mois après la fin de la formation)

CONTACT



David LESVEN :  
06 75 89 44 88 - lesven@isffel.fr

1050, Pen ar Prat - 29250 ST POL DE LÉON

