

Alternance
1 an

**BAC
+3**

Licence pro. Responsable de Secteur - Commerce, Marketing et Merchandising

Cette licence forme des technico-commerciaux, itinérants ou sédentaires, réprésant des marques et négociant avec les centrales d'achats et les magasin, les cafés, hôtel et restaurants, ou encore des collectivités. Deux spécialisations sont proposées : "Produits Alimentaires" ou "Boissons, Bières, Vins et Spiritueux".



SALAIRE

à partir de

900 €

net par mois

(de 18 à 20 ans en apprentissage)



RYTHME

1 semaine
de cours pour
3 semaines
en entreprise



RÉUSSITE

95 %
de diplômés
(sortants 2023)

Formation gratuite (financée par l'entreprise) et rémunérée

Licence Professionnelle "Commercialisation des produits alimentaires" de niveau 6 délivrée par le CNAM et enregistrée au RNCP sous le numéro 30055 jusqu'au 01/01/2025. Code NSF 221. Accessibilité VAE : vae.gouv.fr

le cnam
Pays de la Loire



Inscrivez-vous sur isffel.fr !

Retrouvez aussi sur notre site des **témoignages**,
les **programmes détaillés**, nos **événements...**



Locaux et formations accessibles aux personnes en situation de handicap. Accompagnement personnalisé.

Licence pro. Responsable de Secteur - Commerce, Marketing et Merchandising

PUBLIC

- Bac+2 validé, Commercial ou Scientifique : BUT2 TC, GACO, GB... BTS NDRC, MCO, CI, TC PA, ACSE, QIAB, STA, Anabiotech, Chimie... L2 Sciences de la Vie, DEUST Biologie, Technicien supérieur STI (Biochimie, biologie, Chimie) du CNAM...

MÉTIERS VISÉS

Négociateur d'affaires, Chef de Secteur ou Attaché commercial, Promoteur des ventes, Merchandiseur, Technico-Commercial...

PROGRAMME

- Négociation, Vente
- Marketing, Merchandising
- Communication, Management
- Anglais professionnel
- Droit, Gestion commerciale
- Qualité et Sécurité alimentaire
- Spécialisation au choix : "Produits Alimentaires" ou "Boissons, Bières, Vins, Spiritueux"



Formation dispensée dans les locaux du CNAM à **Nantes**.

ENTREPRISES D'ALTERNANCE

Si vous êtes recruté, nous vous guidons pour la recherche d'une entreprise et faisons le maximum pour vous proposer un contrat d'alternance répondant à vos critères (secteur d'activité, zone géographique...).

Exemples concrets de missions confiées : négociation et développement des ventes, animations commerciales autour d'une marque de l'agroalimentaire, d'un grossiste en bières, vins ou spiritueux, d'un producteur...



2/3 des contrats trouvés

grâce à l'ISFFEL
(moyenne rentrées 2023)



100 % d'insertion

(sortants 2022 ayant répondu à l'enquête 3 à 5 mois après la fin de la formation)

CONTACT



Lisa LE PAPE :
07 87 55 12 68 - lepape@isffel.fr

