

Alternance
1 an

**BAC
+3**

Licence Commerce Vente Marketing

Cette formation vise à développer les compétences nécessaires pour prendre part à une stratégie marketing et/ou commerciale, avec pour objectif d'améliorer la promotion des produits et services. Les apprentis acquièrent également la capacité d'utiliser efficacement les outils de gestion et de traitement de l'information pertinents pour les activités de vente.



SALAIRE

à partir de

1180 €

net par mois

(de 18 à 20 ans en apprentissage)



RYTHME

1 à 2 semaines
de cours pour
2 à 3 semaines
en entreprise



RÉUSSITE

92 %
de diplômés
(moyenne
toutes formations
sortants 2023)

Formation gratuite (financée par l'entreprise) et rémunérée

Licence Gestion de niveau 6 délivrée par le CNAM et enregistrée au RNCP sous le numéro 35924 jusqu'au 31/08/2026.
Codes NSF 310, 313, 314. Accessibilité VAE : vae.gouv.fr

En partenariat avec: **le cnam**
Pays de la Loire



Inscrivez-vous sur isffel.fr !

Retrouvez aussi sur notre site des **témoignages**,
les **programmes détaillés**, nos **événements...**



Locaux et formations accessibles aux personnes en situation de handicap. Accompagnement personnalisé.

Licence Commerce Vente Marketing

PUBLIC

- Bac+2 validé : BTS NDRC, MCO, BTSA TC, STA, BUT2 TC, GACO, GEA, L2, ...

MÉTIERS VISÉS

Négociateur d'affaires, Chargé de clientèle, Attaché technico-commercial, Chargé d'affaires, Responsable de secteur commercial, Manager de rayon, Assistant Marketing, Assistant Chef de produit, Chargé de communication...

PROGRAMME

- L'entreprise et son environnement : droit commercial, veille stratégique et concurrentielle, gestion, anglais...
- La gestion des équipes commerciales : management, animation des équipes de vente, conduite de réunion
- Le marketing : étude de marché, communication et marketing digital
- La stratégie commerciale : plan d'action commercial, gestion de la relation client, indicateurs de performance



Les cours sont dispensés à Nantes dans les locaux du CNAM.

ENTREPRISES D'ALTERNANCE

Si vous êtes recruté, nous vous guidons pour la recherche d'une entreprise et faisons le maximum pour vous proposer un contrat d'alternance répondant à vos critères (secteur d'activité, zone géographique...).

Exemples concrets de missions confiées : développement d'un portefeuille de clients professionnels/particuliers en prospection physique et téléphonique, communication interne/externe, gestion des tableaux de bord et suivi des indicateurs de performance de l'entreprise...



E.Leclerc

DECATHLON



CHARIER



GRUPE LACTALIS

FOUSSIER

Sodebo

IPSEN

RC RÉMY COINTREAU

GRUPE LE DUFF

SAFRAN

L'ORÉAL

UNITHER

LEROY MERLIN

Système U

2/3 des contrats trouvés

grâce à l'ISFFEL
(moyenne rentrées 2023)



92 % d'insertion

(moyenne sortants 2022 ayant répondu à l'enquête 3 à 5 mois après la fin des formations)

CONTACT



Lisa LE PAPE :
07 87 55 12 68 - lepape@isffel.fr

isffel
Institut supérieur de formation