

EN APPRENTISSAGE

OBJECTIFS

Vous aimez manager des équipes et dépasser vos objectifs. Vous êtes à l'affût des dernières innovations produits, et avez pour ambition de piloter des projets et de relever les défis de la distribution : vous êtes le manager de demain !

Le titulaire du titre «Management et Marketing du Point de Vente» pourra à terme évoluer vers les postes suivants : manager de rayon, chef de secteur, directeur adjoint, directeur de magasin...



ENTREPRISES PARTENAIRES DE L'ISFFEL



PROGRAMME

- Management : Construire une équipe, Manager et former ses collaborateurs, Organiser et planifier le travail.
- Commerce & Marketing : Marketing stratégique, Dynamiser la politique commerciale, Stratégie digitale et e-réputation, Droit commercial.
- Pilotage de la performance : Gérer les marchandises et les stocks, Identifier, interpréter et analyser les données de gestion de la performance économique.
- Relation client : Marketing opérationnel et communication, analyse de données commerciales, stratégie de conquête et de fidélisation.
- Parcours professionnel au choix : Marketing et distribution spécialisée ou marketing et distribution des produits alimentaires.
- Projet création d'entreprise, Anglais.

PUBLIC

Bac+2 validé dans les domaines du commerce, et du management : BTS MCO, BTS TC, DUT TC, DEUG, BTSA...



Locaux et formations accessibles aux personnes en situation de handicap. Etude et accompagnement personnalisés.

Formation gratuite, rémunérée et financée par l'entreprise

Cette formation conduit à l'obtention du titre de niveau 6 Responsable du développement et du pilotage commercial, certification enregistrée au RNCP (code 34524) sur décision de France Compétences, en date du 30 mars 2020 délivrée pour Ascencia Business School et l'Association pour le Collège de Paris



DURÉE

1 AN



SALAIRE

De 690 à 1000 € nets par mois
De 18 à 25 ans



ALTERNANCE

2 semaines de formation / 4 semaines en entreprise



AIDES

Aides au logement sous conditions (CAF et Mobiljeune)

70 %

Contrats trouvés grâce à l'ISFFEL (moyenne rentrées 2021)



DOSSIER D'INSCRIPTION EN LIGNE SUR > WWW.ISFFEL.FR



QUI ? QUOI ? COMMENT ?



COMMENT CANDIDATER ?

Un **dossier** est à déposer sur notre site www.isffel.fr. Il sera étudié dès réception.

N.B. : il n'est pas nécessaire d'attendre la fin de son bac+2 pour candidater (les résultats de 1^{ère} année d'études supérieures suffisent pour une première étude de la candidature).



Des **entretiens** seront programmés afin de vous rencontrer si votre candidature est présélectionnée. Cette étape sera l'occasion d'échanger davantage sur vos motivations et vos attentes.



QUI TROUVE LE CONTRAT ?

Nous vous communiquons le résultat des entretiens dans les jours qui suivent. Si notre réponse est positive, nous démarrons au plus vite la mise en relation avec les entreprises. Nous vous guidons dans les démarches à suivre et faisons le maximum pour vous proposer un contrat d'alternance répondant à vos critères (secteur d'activité, zone géographique...).



QUE FAIT-ON EN ENTREPRISE ?

Les missions sont validées avant le démarrage du contrat. Voici quelques exemples concrets : animation d'équipe, mise en place d'opérations commerciales, animation de réunions, recrutement, évaluation des collaborateurs, application des stratégies d'entreprise, pilotage économique, etc...



BON À SAVOIR !

Locations possibles
à la semaine
(80 à 110 € en moyenne)



Contact

Eulalie MAUCOLOT : 06 43 90 27 84
maucolot@isffel.fr

1050, Pen ar Prat
29250 ST POL DE LÉON