BAC+2 - BTS

Management Commercial Opérationnel



EN APPRENTISSAGE

OBJECTIFS

Cette formation a pour objectif de former de futurs professionnels capables de piloter des unités commerciales, maîtriser la relation client, conduire des projets commerciaux et managériaux, gérer et animer des équipes...

Le titulaire du BTS pourra poursuivre en Bac +3 ou évoluer sur les postes suivants: Assistant(e) commercial(e), Conseiller(ère) commercial(e), Télévendeur(euse), Chargé(e) de clientèle, Manager de rayon, Chef(fe) de secteur...



PUBLIC

Bac pro. Commerce. Vente. Bac STMG.





Bac général... Locaux et formations



accessibles aux personnes en situation de handicap. Étude et accompagnement personnalisés.

ENTREPRISES PROPOSÉES PAR L'ISFFEL



CENTRAKOR













PROGRAMME

Développement de la relation client et la vente conseil (veille informationnelle, études commerciales, vente et relation client)

IETRO

- Animation et dynamisation de l'offre commerciale (offre de produits et des services, organisation et performance de l'espace commercial, digitalisation du point de vente, communication commerciale)
- Management de l'équipe commerciale
- Gestion comptable et financière
- Culture économique, juridique et managériale
- Culture générale et expression
- Anglais

Formation gratuite, rémunérée et financée par l'entreprise

Diplôme de l'Éducation Nationale (RNCP 34031)



DURÉE

2 ANS



SALAIRE

De 670 à 970€ nets par mois De 18 à 25 ans



ALTERNANCE

3 semaines ou 2 jours / 3 jours



AIDES

sous conditions (CAF et Mobilijeune)



Entreprises trouvées par l'ISFFEL (2020)



Embauche sous 2 mois (2020)



Réussite à l'examen (2020)









Aides au logement

BAC+2 - BTS **Management Commercial Opérationnel** EN APPRENTISSAGE

QUI? QUOI? COMMENT?



COMMENT CANDIDATER?

Un **dossier** est à déposer sur le portail www.parcoursup.fr. Si la date limite est dépassée, une inscription est possible sur notre site Internet www.isffel.fr.



Des **entretiens** seront programmés afin de vous rencontrer si votre candidature est présélectionnée. Cette étape sera l'occasion d'échanger davantage sur vos motivations et vos attentes.



QUI TROUVE LE CONTRAT?

Nous vous communiquons le résultat des entretiens dans les jours qui suivent. Si notre réponse est positive, nous démarrons au plus vite la mise en relation avec les entreprises. Nous vous guidons dans les démarches à suivre et faisons le maximum pour vous proposer un contrat d'alternance répondant à vos critères (secteur d'activité, zone géographique...).



QUE FAIT-ON EN ENTREPRISE?

Chaque fiche de poste varie en fonction du secteur (distribution, services...) et de la taille de l'entreprise. Les missions sont validées avant le démarrage du contrat. Voici quelques exemples concrets : vente, veille concurrentielle, enquêtes clients, prospection et animations commerciales (gestion de plannings, animation des réseaux sociaux, organisation d'un évènement...)



BON À SAVOIR!

Locations possibles à la semaine (80 à 110 € en moyenne)

Accessible en contrat d'apprentissage jusqu'à 29 ans révolus (voire au-delà sous conditions) et sous d'autres dispositifs (ex.: contrat de professionnalisation, projet de transition professionnelle...) sans limite d'âge. Rémunération évolutive selon âge, branche professionnelle, accord d'entreprise...



Contact

Marylène SALUDEN : 06 82 69 04 04 saluden@isffel.fr

Pen ar Prat 29250 ST POL DE LÉON

