



Formation gratuite, rémunérée
et financée par l'entreprise

Diplôme Bac +3 reconnu
(N° RNCP 29441)

Entreprises proposées par
l'ISFFEL



Que fait-on en entreprise ?

Chaque fiche de poste varie en fonction du secteur (distribution alimentaire ou spécialisée) et de la taille de l'entreprise. Les missions sont validées avant le démarrage du contrat.

Voici quelques exemples concrets :
Management d'une équipe, réception et traitement des commandes, gestion de plannings, rendez-vous fournisseurs, animation et promotion, gestion des stocks...

Débouchés

Le titulaire du diplôme pourra à terme évoluer vers les postes suivants : manager de rayon, chef de secteur, directeur adjoint, directeur de magasin...

Programme

Management :

Organiser et optimiser son travail. Gérer les ressources humaines : recruter, former, évaluer, animer et motiver son équipe.

Commerce :

Connaître son environnement commercial et la stratégie de son entreprise. Adapter son offre produit, accroître la fidélisation client, mettre en place des promotions ou animations de vente en lien avec sa stratégie commerciale.
Maîtriser les basiques de l'anglais.

Gestion:

Gérer la performance économique par l'élaboration et le suivi de budget, l'utilisation des indicateurs financiers et du diagnostic chiffré de son rayon. Maîtriser les flux commerciaux et appliquer la réglementation.

Parcours spécialisé (au choix) :

1. Marketing et distribution des produits frais
2. Marketing et distribution des produits végétaux en jardinerie/ animalerie
3. Marketing et distribution en enseignes spécialisées (sport, bricolage, textile, ameublement, décoration, loisirs, ...)

Méthodologie et conduite de projet :

Voyage d'étude à l'étranger

PUBLIC

Bac+2 validé :
BTS MCO, TC, DUT TC,
DEUG, BTSA ... dans les
domaines du commerce,
et du management

DUREE

Formation d'1 an

ALTERNANCE

2 semaines de cours /
3 semaines en entreprise

INSCRIPTION

Dossier en ligne sur
www.isffel.fr

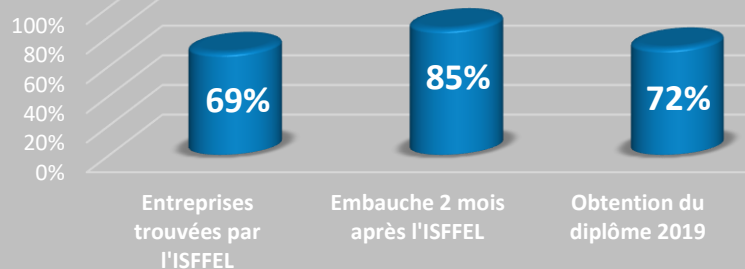
SALAIRE

De 770 à 950€
nets par mois
(entre 18 et 26 ans)

AIDES

Aides au logement
sous conditions
(CAF et Mobiljeune)

*Locaux accessibles aux
personnes handicapées*



RESPONSABLE DE CENTRE DE PROFIT (Bachelor - DISTRIMANAGER)

Comment candidater ?

1. DOSSIER

◆ A compléter sur
notre site internet
www.isffel.fr



◆ Etudié dès réception

NB : il n'est pas nécessaire
d'attendre la fin de son bac+2
pour candidater (les résultats
de 1^{ère} année d'études
supérieures suffisent pour une
première étude de la
candidature).

2. ENTRETIENS

Les entretiens débutent en
avril. Plus votre dossier est
déposé tôt, plus rapidement
nous pourrons vous
rencontrer ! Cette étape est
l'occasion d'échanger
davantage sur vos motivations
et vos attentes.



MARKETING ET DISTRIBUTION SPÉCIALISÉE



Le titulaire du Bachelor pourra intégrer les postes suivants :
manager de rayon, responsable univers, responsable de
département, directeur(trice) adjoint(e) de magasin ou
directeur(trice) de magasin selon les enseignes.

MARKETING ET DISTRIBUTION DES PRODUITS FRAIS



Le titulaire du Bachelor pourra intégrer les postes suivants : manager de
rayon, chef de département, directeur(trice) adjoint(e) de magasin ou
directeur(trice) de magasin selon les enseignes.

MARKETING ET DISTRIBUTION EN JARDINERIE/ANIMALERIE



Le titulaire du Bachelor pourra intégrer les postes suivants : manager de
rayon, directeur(trice) adjoint(e) de magasin ou directeur(trice) de magasin
selon les enseignes.

Qui trouve le contrat ?

Nous vous communiquons le résultat des entretiens dans les jours qui
suivent. Si notre réponse est positive, nous démarrons au plus vite la mise
en relation avec les entreprises.

Nous vous guidons dans les démarches à suivre et faisons le maximum
pour vous proposer un contrat d'alternance répondant à vos critères
(secteur d'activité, zone géographique...).