

Formation gratuite, rémunérée
et financée par l'entreprise

Diplôme de
l'Éducation Nationale

Entreprises proposées
par l'ISFFEL

Partenaires



Cette formation a pour objectif de former de futurs professionnels capables de piloter des unités commerciales, maîtriser la relation client, conduire des projets commerciaux et managériaux, gérer et animer des équipes...

Programme

- Développement de la relation client et la vente conseil (veille informationnelle, études commerciales, vente et relation client)
- Animation et dynamisation de l'offre commerciale (offre de produits et des services, organisation et performance de l'espace commercial, digitalisation du point de vente, communication commerciale)
- Management de l'équipe commerciale
- Gestion comptable et financière
- Culture économique, juridique et managériale
- Culture générale et expression
- Anglais

PUBLIC

Bac validé : Bac Pro Commerce, Vente, Bac STMG, Bacs généraux...

ALTERNANCE

1 semaine de cours /
1 semaine en entreprise

ou

2 jours de cours /
3 jours en entreprise

DUREE

Formation de 2 ans

INSCRIPTION

Candidature sur le portail
Parcoursup

SALAIRE

De 650 à 950€
nets par mois
(entre 18 et 30 ans)

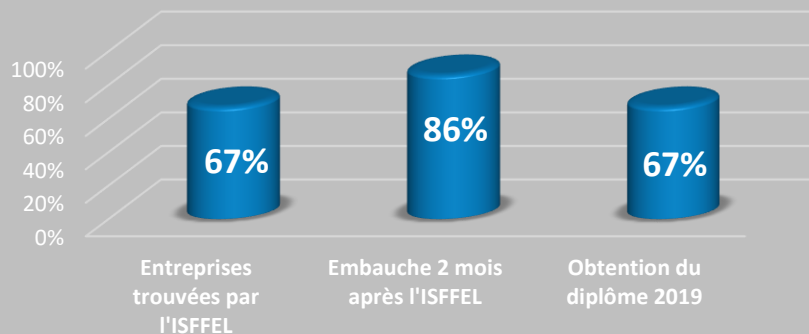
AIDES

Aides au logement
sous conditions
(CAF et Mobiljeune)

*Locaux accessibles aux
personnes handicapées*

Débouchés

Le titulaire du BTS pourra poursuivre en Bac +3 ou évoluer sur les postes suivants : Assistant(e) commercial(e), Conseiller(ère) commercial(e), Télévendeur(euse), Chargé(e) de clientèle, Manager de rayon, Chef de secteur...



Où et qui ?

La formation a lieu à Saint-Pol-de-Léon dans des locaux récents. Les cours sont dispensés par des consultants issus du monde professionnel.

Comment candidater ?

1. INSCRIPTION

L'inscription se fait sur le portail Parcoursup



2. ENTRETIENS

Les entretiens permettent d'échanger davantage sur vos motivations et vos attentes.



Qui trouve le contrat ?

Nous vous communiquons le résultat des entretiens dans les jours qui suivent. Si notre réponse est positive, nous démarrons au plus vite la mise en relation avec les entreprises.

Nous vous guidons dans les démarches à suivre et faisons le maximum pour vous proposer un contrat d'alternance répondant à vos critères (secteur d'activité, zone géographique...).



Locations possibles à la semaine (60 à 100 € en moyenne)

Que fait-on en entreprise ?

Chaque fiche de poste varie en fonction du secteur (distribution, services...) et de la taille de l'entreprise. Les missions sont validées avant le démarrage du contrat.

Voici quelques exemples concrets : vente, veille concurrentielle, enquêtes clients, prospection et animations commerciales (gestion de plannings, animation des réseaux sociaux, organisation d'un évènement...)

Quelles sont les formations proposées à l'ISFFEL ?

COMMERCE & MARKETING			
+5	Titre Certifié Manager de la Stratégie & de la Performance Commerciale	Master Marketing, Commerce, Distribution & Achats	
+4			
+3	Titre Certifié Responsable de Centre de Profit en Distribution	Licence Chargé(e) du Développement Commercial et Marketing	Licence Pro. Commerce et Distribution
+2	Titre Certifié Manager d'Unité Marchande	BTS Management Commercial Opérationnel	
+1	Titre Certifié Responsable de Rayon		

