

RESPONSABLE DE CENTRE DE PROFIT (Bac +3 - DISTRIMANAGER)



En cours de
certification
OPQF



Le bac+3 « DISTRIMANAGER » vise à former des spécialistes d'une filière (alimentaire ou spécialisée), capables de manager une équipe et de gérer un centre de profit dans le secteur du commerce et de la distribution (rayon, secteur ou magasin).

Formation gratuite, rémunérée
et financée par l'entreprise

Diplôme Bac +3 reconnu
(N° RNCP 16926)

Entreprises proposées par
l'ISFFEL

Partenaires



Programme

Management :

Organisation de l'entreprise, management opérationnel, organisation du travail, gestion des ressources humaines

Commerce :

Environnement commercial, méthodes de vente, promotion et animation des ventes, stratégie commerciale, anglais

Gestion :

Élaborer et suivre un budget, utiliser des indicateurs financiers, élaborer un diagnostic chiffré de son rayon

Produit – marché :

Économie de filière, technologie des produits

Options au choix :

- Produits alimentaires,
- Équipement de la personne,
- Aménagement de la maison

Voyage d'études à l'étranger

Débouchés

Le titulaire du diplôme pourra à terme évoluer vers les postes suivants : manager de rayon, chef de secteur, directeur adjoint, directeur de magasin...

Sur l'ensemble des formations, en moyenne, **2 entreprises sur 3** sont proposées par l'ISFFEL aux étudiants !

PUBLIC

Bac+2 validé :
BTS MCO, TC, DUT TC,
DEUG, BTSA ... dans les
domaines du commerce,
et du management

DUREE

Formation d'1 an

ALTERNANCE

2 semaines de cours /
3 semaines en entreprise

INSCRIPTION

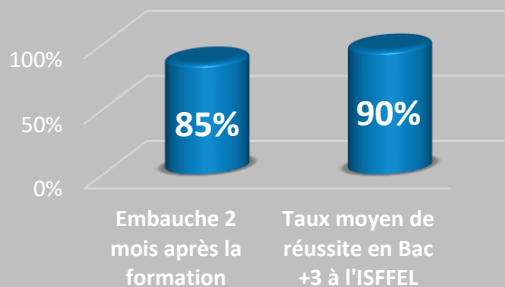
Dossier en ligne sur
www.isffel.fr

SALAIRE

De 750 à 930€
nets par mois
(entre 18 et 26 ans)

AIDES

Aides au logement
sous conditions
(CAF et Mobiljeune)



Comment candidater ?

1. DOSSIER

◆ A compléter sur
notre site internet
www.isffel.fr



◆ Etudié dès réception

NB : il n'est pas nécessaire d'attendre la fin de son bac+2 pour candidater (les résultats de 1^{ère} année d'études supérieures suffisent pour une première étude de la candidature).

2. ENTRETIENS

Les entretiens débutent en avril. Plus votre dossier est déposé tôt, plus rapidement nous pourrons vous rencontrer ! Cette étape est l'occasion d'échanger davantage sur vos motivations et vos attentes.



Qui trouve le contrat ?

Nous vous communiquons le résultat des entretiens dans les jours qui suivent. Si notre réponse est positive, nous démarrons au plus vite la mise en relation avec les entreprises.

Nous vous guidons dans les démarches à suivre et faisons le maximum pour vous proposer un contrat d'alternance répondant à vos critères (secteur d'activité, zone géographique...).



Quelles sont les formations proposées à l'ISFFEL ?

COMMERCE & MARKETING			
+5	Cycle pro. supérieur Manager de la Stratégie & de la Performance Commerciale	Master Marketing, Commerce, Distribution & Achats	
+4	Cycle pro. supérieur Manager de Business Unit		
+3	Cycle professionnel Responsable de Centre de Profit	Licence Pro Commercialisation des Produits Alimentaires	Licence Chargé(e) du Développement Commercial et Marketing
+2	Cycle professionnel Manager d'Univers Marchand	BTS Management Commercial Opérationnel	DUT Gestion Administrative et Commerciale des Organisations
+1	Cycle professionnel Responsable de Rayon		

Que fait-on en entreprise ?

Chaque fiche de poste varie en fonction du secteur (distribution alimentaire ou spécialisée) et de la taille de l'entreprise. Les missions sont validées avant le démarrage du contrat.



Voici quelques exemples concrets :

Management d'une équipe, réception et traitement des commandes, gestion de plannings, rendez-vous fournisseurs, animation et promotion, gestion des stocks...

